



Köppern



Vertriebsingenieur (w/m/d)

Köppern ist seit mehr als 120 Jahren international als inhabergeführte Unternehmensgruppe erfolgreich und gehört seit Jahrzehnten zu den Hidden Champions des deutschen Maschinen- und Anlagenbaus. Entwickelt, produziert und vertrieben werden technologisch anspruchsvolle Anlagen und Maschinen im Bereich der mechanischen Verfahrenstechnik für industrielle Prozesse in der Düngemittel-, Zement-, Mineralstoff- und metallverarbeitenden Industrie. Vom Stammsitz im südöstlichen Ruhrgebiet werden Kunden in der ganzen Welt beliefert. Hohe technische Kompetenz, Zuverlässigkeit und starke Kundenorientierung haben das Unternehmen erfolgreich gemacht.

Am Standort Freiberg/Sachsen befindet sich der Hauptsitz des Vertriebs für Zerkleinerungsanwendungen in der Zement-, Bergbau- oder Mineralstoffindustrie. Das Unternehmen befindet sich direkt neben der Technischen Universität Bergakademie Freiberg und betreibt in enger Kooperation mit der Bergakademie die wichtigste Versuchsanlage der KÖPPERNGRUPPE.

Für den Standort Freiberg suchen wir zur Verstärkung des Vertriebs in unserem international tätigen Unternehmen einen qualifizierten Mitarbeiter (m/w/d), dem die Geschäftsvorgänge in einem technologieorientierten mittelständischen Unternehmen geläufig sind und der sich aktiv in den Vertrieb einbringen will.

Ihre Aufgaben:

- Aufnahme und Prüfung der Anfragen in enger Zusammenarbeit mit dem Außendienst
- Erarbeitung eines projektbezogenen Maschinen- und Anlagenkonzeptes
- Abstimmung des Konzeptes mit dem Außendienst und/oder dem Kunden
- Interne und externe Koordinierung der Angebotserstellung
- Preiskalkulation und Angebotserstellung mit nachfolgenden Kundengesprächen bis hin zur Unterstützung des Außendienstes in Abschlussverhandlungen
- Begleitung von Projekten in der Auftragsabwicklung

Ihr Profil:

- Dipl.-Ing. Maschinenbau (vorzugsweise Aufbereitungsmaschinen, Fördertechnik, Anlagenbau) oder Verfahrenstechnik (vorzugsweise Aufbereitungstechnik, Mechanische Verfahrenstechnik)
Mit Berufserfahrung:
- In der Projektierung und/oder im Vertrieb von Anlagen, vorzugsweise Aufbereitungsanlagen für mineralische Rohstoffe oder Zementanlagen
- In der Angebotserstellung für Anlagen einschließlich deren Preiskalkulation
- In der Erstellung technischer und kommerzieller Lieferverträge sowie der Vertragsabwicklung
- In der Akquisition von Kunden, Projektentwicklung, Kundenbetreuung und Vertragsverhandlungen
- Englisch in Wort und Schrift, gerne auch weitere Sprachkenntnisse
- Microsoft MS Office
- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen

Wir bieten Ihnen in einem international ausgerichteten Unternehmen bei attraktiver Vergütung eine vielseitige und spannende Tätigkeit in einem hochmotivierten Team.

Interessiert Sie diese anspruchsvolle Aufgabe und die vielseitigen Entwicklungsmöglichkeiten bei einem globalen Technologieführer?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches per Email zu.

Maschinenfabrik Köppern GmbH & Co. KG • Daniel Scheiker • Personalwesen und -entwicklung
Königsteiner Str. 2 • 45529 Hattingen • 02324-207221 • karriere@koepfern.com

<https://karriere.koepfern-international.com>